

Bilag 3.2.1.1 - Cover – Udmøntning: Den brede iværksætterindsats

Dagsordenspunkt 3.2.1	Cover – Udmøntning: Den brede iværksætterindsats	Bilag 3.2.1.1
<p>Kort sagsfremstilling</p>	<p>Formål Bestyrelsen skal træffe beslutning om udmøntning af op til 46 mio. kr. til ansøgninger under puljen til den brede iværksætterindsats 2023-2026.</p> <p>Baggrund Bestyrelsen besluttede den 15. november 2022 at afsætte i alt 123 mio. kr. til en 3-årig iværksætterindsats (2023-2026) bestående af tre spor, herunder 40 mio. kr. til en bred iværksætterindsats, som sigter på at øge kompetencerne og derigennem etableringsraten samt overlevelsesraten blandt den brede gruppe af iværksættere (personer og op til tre år gamle virksomheder). Annonceringen gav mulighed for at afsætte ekstra 15 pct. tilskudsmidler (svarende til 6 mio. kr.), hvis flere kvalificerede ansøgninger scores højt på vurderingskriterierne: virksomhedernes behov, lokal og regional forankring, forenkling samt partnerskab og samarbejde.</p> <p>Løsning Sekretariatet har modtaget to ansøgninger fra henholdsvis Erhvervshus Hovedstaden (ansøger om 40 mio. kr.) og Nordic Female Founders (ansøger om 14,2 mio. kr.).</p> <p><i>Iværksætterdanmark 2.0 (IVDK 2.0)</i> IVDK 2.0 er en landsdækkende iværksætterindsats, som bygger videre på det nuværende IVDK 1.0. Erhvervshus Hovedstaden er ligesom i IVDK 1.0. operatør på projektet i tæt samarbejde med de øvrige erhvervshuse og med lokal erhvervsservice samt Dansk Iværksætterforening/Ivækst.</p> <p>IVDK 2.0 har til formål at forbedre iværksætternes kompetencer til at drive egen virksomhed. Projektet tilbyder iværksætterne kompetenceforløb gennem aktiviteter såsom inspirationsarrangementer, workshops samt de individuelle sparringsforløb NextStep-light-forløb og NextStep-forløb. Inspirationsarrangementer og workshops forløber som faglige kompetenceforløb samt branche- og temaspesifikke forløb, der ikke kræver særlige forudsætninger for at deltage. Projektet tilbyder både generelle emner som fx økonomi, salg og markedsføring, men også særlige emner, der imødekommer behov hos fx kvindelige iværksættere eller grønne iværksættere. NextStep-light-forløb samt NextStep-forløb tilbyder udvalgte og screenede iværksættere tilskud til indkøb af private rådgivere på hhv. 5.200 kr. eller 25.000 kr. Iværksætterne screenes bl.a. på baggrund af omsætning, forudsætninger samt behov for kompetenceudvikling/rådgivning. For at deltage i NextStep-forløbet betaler iværksætteren kontant 25 pct. af den samlede udgift til den private rådgiver, svarende til ca. 8.300 kr. NextStep-light og inspirationsarrangementer er nye aktiviteter i forhold til det eksisterende IVDK 1.0. DEB har tidligere støttet IVDK 1.0 med i alt ca. 88 mio. kr. samt en tillægsbevilling på 7,8 mio. kr. til en særlig indsats for ukrainske flygtninge.</p> <p>IVDK 2.0 forventer ca. 4.200 deltagere og søger hele den økonomiske ramme på 40 mio. kr. Gennemsnitsprisen pr. deltager er ca. 15.400 kr.</p> <p><i>Growth – skab vækst i din virksomhed eller spring ud som iværksætter (NFF Growth)</i></p>	

Dagsordenspunkt 3.2.1	Cover – Udmøntning: Den brede iværksætterindsats	Bilag 3.2.1.1
	<p>NFF Growth er Nordic Female Founders' (NFF) bud på en bred iværksætterindsats, der har til formål at skabe flere og mere robuste virksomheder – med et særligt fokus på kvindelige iværksættere og iværksættere inden for grøn/bæredygtig udvikling. NFF er operatør med samarbejdspartnerne Deloitte, Plesner og Nykredit.</p> <p>NFF Growth tilbyder iværksættere kompetenceudviklingsforløb gennem vejledningsforløb til kommende iværksættere samt Growth-forløb til etablerede iværksættere (med CVR-nummer under 3 år). I begge forløb får iværksætteren tilknyttet en mentor, som er tidligere eller nuværende iværksætter. Aktiviteterne er åbne for alle, men NFF vil have et særligt fokus på at optage deltagere, der falder inden for målgrupperne bæredygtig/grøn udvikling samt underrepræsenterede grupper, inkl. kvinder. For at deltage i enten vejledningsforløbet eller Growth-forløbet betaler iværksætteren kontant 5.000 kr.</p> <p>Udviklingsforløbene strækker sig over 16 uger og består af fem kursusdage afholdt af NFF, hvor der bl.a. er fokus på strategi, kommunikation, budget og finansiering. Samarbejdspartnerne vil deltage i dele af kursusdagene. Som afslutning på forløbene får udvalgte iværksættere (estimeret 30 pct. af deltagerne) mulighed for at pitche for NFF's Investor Club for derigennem at tiltrække en investering.</p> <p>NFF forventer ca. 325 deltagere i projektet og søger i alt 14,2 mio. kr. Gennemsnitsprisen pr. deltager er ca. 70.600 kr. NFF har tidligere gennemført lignende udviklingsforløb i erhvervsfremmeprojekter for 29 iværksættere i 2021 samt gennemført forskellige events og onlineforløb for ca. 700 iværksættere.</p> <p><i>Vurdering</i></p> <p>Erhvervshusenes ansøgning IVDK 2.0 scorer højt på alle fire vurderingskriterier (89 ud af 100 point samlet), da der er tale om en justeret videreførelse af en dokumenteret effektiv indsats i et konsolideret landsdækkende partnerskab med en decentral leverancemodel. Ansøgningen fra NFF scorer 71 point og rummer en relevant håndholdt indsats med 1:1-mentorsparring, særligt fokus på grønne iværksættere og underrepræsenterede grupper samt en eventuel potentiel investering fra NFF's Investor Club. Den lavere score skyldes bl.a., at NFF ikke inddrager regionale eller lokale erhvervsfremmeaktører fra iværksætterøkosystemet.</p> <p>Det er sekretariatets vurdering, at IVDK 2.0, som scorer væsentligt højere end NFF Growth på vurderingskriterierne, skal indstilles til tilsagn. Sekretariatet indstiller, at bestyrelsen drøfter, hvorvidt NFF Growth også skal indstilles til tilsagn.</p> <p><i>Argumenter for to delvise tilsagn</i></p> <ul style="list-style-type: none"> - NFF er en privat aktør, hvormed et tilsagn vil understøtte både DEB's, og en række interessenter, ønske om større privat involvering i erhvervsfremmeprojekter - NFF Growth tilvejebringer mentorer (1:1) gennem hele udviklingsforløbet og investeringsmuligheder for deltagerne (gennem pitch for NFF's Investor Club). IVDK 2.0 indeholder ikke sådanne tilbud - NFF har et tydeligt fokus på kvindelige iværksættere samt erfaringer med at tilrettelægge tilbud til målgruppen (det skal dog bemærkes, at det eksisterende 	

Dagsordenspunkt 3.2.1	Cover – Udmøntning: Den brede iværksætterindsats	Bilag 3.2.1.1
	<p>IVDK 1.0 ligeledes har været gode til at tiltrække kvindelige iværksættere, da kvinder udgør mellem 50-60 pct. på de nuværende aktiviteter)</p> <p><i>Argumenter imod to delvise tilsagn</i></p> <ul style="list-style-type: none"> - To projekter inden for den brede iværksætterindsats kan udfordre forenklingssynet. De to projekter har forskellige virkemidler, men samme målgruppe - Gennemsnitsprisen pr. iværksætter hos NFF Growth er væsentligt højere end hos IVDK 2.0 (ca. 70.600 kr. mod ca. 15.400 kr.), hvorfor der er en risiko for, at NFF Growth leverer en mindre økonomisk fordelagtig løsning <p><i>Forslag til næste skridt</i></p> <p>Hvis bestyrelsen beslutter at give de to projekter tilsagn, skal det besluttes, hvordan tilskudsmidlerne skal fordeles. I så fald foreslår sekretariatet at afsætte 6 mio. kr. ekstra til annonceringen (i alt 46 mio. kr.) og give begge projekter færre midler end ansøgt. Nedjusteringerne foreslås at blive vægtet med de to ansøgningers score, så NFF Growth, der scorer lavere end IVDK, reduceres relativt mest. Konkret foreslås IVDK 2.0 indstillet til 35,8 mio. kr., mens NFF Growth indstilles til 10,2 mio. kr. De to projekter reduceres omtrent med det samme beløb, men relativt mest for NFF, som scorer lavere på vurderingskriterierne end IVDK 2.0. Nedjusteringerne må forventes at betyde færre gennemførte iværksætterforløb end ansøgt.</p> <p>Vedlagt er et oversigtsnotat, jf. bilag 3.2.1.2, med oplysninger om de ansøgte beløb, geografisk dækning, samlet score og indstilling til afslag/tilsagn. Ansøgningerne samt indstillingsnotaterne er tilgængelige for bestyrelsen i Admincontrol.</p> <p>Videre proces</p> <p>I forlængelse af bestyrelsens afgørelse er der behov for opfølgende sagsbehandling, inkl. afklaring af statsstøtteløsning, inden udsendelse af endeligt tilsagn. Endeligt tilsagn forventes udstedt i august 2023.</p> <p>Kommunikation</p> <p>Sekretariatet giver ansøger(ne) en servicemeddelelse om tilsagn/afslag i umiddelbar forlængelse af mødet. Når sekretariatet offentliggør bestyrelsens beslutning på erhvervsfremmebestyrelsens hjemmeside ifm. offentliggørelse af referat og øvrigt materialet, vil der blive udsendt en pressemeddelelse om bestyrelsens beslutning.</p>	
Indstilling	<p>Det <u>indstilles</u>, at bestyrelsen:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Giver tilsagn til ansøgningen IVDK 2.0 (Erhvervshus Hovedstaden). • Drøfter om ansøgningen NFF Growth (Nordic Female Founders) også skal have tilsagn. • Hvis bestyrelsen beslutter, at begge ansøgninger skal have tilsagn, indstilles IVDK 2.0 til et delvist tilsagn på op til 35,8 mio. kr., og NFF Growth indstilles til et delvist tilsagn på op til 10,2 mio. kr. • Hvis bestyrelsen beslutter, at kun IVDK 2.0 skal have tilsagn, indstilles ansøgningen til et tilsagn på op til de ansøgte 40 mio. kr. 	